



Agence Trio SA	Agentur Trio SA
Rue Voltaire 1	Grubenstrasse 45
CH - 1006 Lausanne	CH - 8045 Zurich
T. +41 (0)21 614 60 00	T. +41 (0)44 462 61 62
F. +41 (0)21 614 60 19	F. +41 (0)44 462 61 70
info@trio.ch	info@trio.ch
www.trio.ch	www.trio.ch

Pour compléter l'équipe de son pôle lausannois, l'Agence Trio recherche un(e)

ACCOUNT MANAGER EXPÉRIMENTÉ(E)

Pour la gestion de 2 à 3 clients stratégiques de l'agence

PROFIL:

- Formation dans la communication et/ou le marketing
- 3 à 5 ans d'expérience en agence (ou éventuellement dans le département communication d'une entreprise)
- Personnalité : communicative, curieuse, dynamique, proactive, organisée/structurée
- Langue maternelle française ; une bonne maîtrise de l'allemand et/ou de l'anglais est un plus
- Connaissance de l'ensemble des moyens de communication

RÔLE:

Conseil client

Supervisé(e) par la Managing Director de notre agence lausannoise, vous êtes en charge des mandats de A à Z. Vous analysez les besoins de vos clients et les accompagnez vers la solution la plus pertinente. La gestion du budget et du planning, ainsi que la relation client, sont des points essentiels de votre cahier des charges.

Gestion de projets

A l'interne, vous êtes l'intermédiaire entre vos clients et le département création. Vous organisez la planification du travail et rédigez des briefings inspirants et complets, après consultation éventuelle du plan stratégique. Il vous incombe de veiller à la cohérence entre la stratégie de la marque et l'élaboration des concepts créatifs. Vous effectuez le suivi des débriefings et modifications ; dans les phases de réalisation/production, vous faites le lien entre le client, les partenaires externes et la création.

Administration

A l'aise dans le domaine administratif, vous préparez le planning hebdomadaire interne et actualisez la base de données de l'agence avec vos divers contacts. Pour chaque mandat, vous établissez les devis, la facturation, ainsi que les prévisions budgétaires.

Développement

Sur la base d'études de marché et de concurrence, vous détectez de nouvelles opportunités pour vos clients et proposez des projets de manière proactive. Vous participez également aux opérations de new business (gestion de pitches ou aide sur des projets de prospection). Pleinement intégré(e) dans le team account, vous contribuez à la dynamique d'équipe en soutenant vos collègues dans leur travail.

Date d'entrée en fonction: mi-mai ou fin-mai 2010

Lieu de travail: Lausanne

Merci d'envoyer votre dossier complet par e-mail à : job@trio.ch

Ou par courrier à : Agence Trio SA, Rue Voltaire 1, 1006 Lausanne

Mentionner «Candidature Account Manager» dans l'objet.